

Presentazione

Nell'ambito della rete *Enterprise Europe Network* (EEN), il nodo lombardo-emiliano SIMPLER offre alle microimprese *high tech* lombarde una serie di servizi gratuiti per assisterle e sostenerle nei processi di crescita e di internazionalizzazione. In tale contesto è stata promossa una linea di attività di informazione e sensibilizzazione in tema di finanza e innovazione attraverso seminari pubblici su problematiche di specifico interesse per le imprese *start up* e *spin off* ad alta vocazione tecnologica.

Un tratto caratteristico dell'evoluzione in atto nel sistema italiano dell'innovazione è dato da una nuova vivacità sul fronte dei fondi di *venture capital* specializzati nell'alta tecnologia, che investono in nuove imprese *start up* e *spin off* universitari. Si tratta di un sistema in fase di rodaggio, che soffre ancora di inevitabili criticità nelle relazioni tra imprese e investitori. Attraverso azioni formative e informative il nodo SIMPLER della rete EEN vuole offrire un concreto supporto alle neoimprese che hanno sottoscritto accordi di carattere finanziario, fornendo agli imprenditori strumenti di valutazione per orientarsi in modo consapevole.

L'esperienza in atto indica che uno dei problemi principali da affrontare per portare a buon fine gli accordi di partecipazione nel capitale delle *start up* riguarda le *exit strategy* per l'investitore e le implicazioni contrattuali sulle clausole di *way out*. Le strategie di uscita dall'investimento, viste da parte degli investitori, tendono a garantire certezze, che spesso divengono conflittuali con le visioni strategiche dell'imprenditore.

L'incontro è articolato in tre parti: nella prima viene presentato un quadro generale delle opzioni disponibili per il *way out* dagli investimenti di *venture capital* e *private equity*, la seconda presenta l'esperienza di un fondo specializzato nell'alta tecnologia, la terza porta l'esperienza di uno studio legale che si trova a risolvere e conciliare in adeguate modalità contrattuali gli accordi intercorsi tra le parti.

Programma

- 14,30 *Registrazione*
- 15,00 *Indirizzo di saluto*
Angela Pulvirenti, Fast
- 15,10 *Introduzione*
Alberto Silvani, UniMiTT
- 15,20 *Le exit strategy e le clausole di way out nel private equity e nel venture capital*
Carlo Michero, 3i
- 15,50 *L'esperienza di un fondo di venture capital*
Stefano Peroncini, Quantica SGR
- 16,15 *Pausa caffè*
- 16,30 *Clausole di way out: perché vengono inserite e come funzionano*
Paola Sangiovanni, Ughi e Nunziante studio legale
- 17,00 *Dibattito e conclusioni*
Alberto Silvani, UniMiTT
- 17,30 *Chiusura dei lavori*

Scheda di registrazione

Le strategie di uscita negli accordi di partecipazione in imprese high tech

Seminario
Milano, Centro Congressi Fast
4 febbraio 2009

da restituire via e-mail (manuela.bergami@fast.mi.it)
o via fax (n. 02 782485)

Nome:

Cognome:

Società:

Settore di attività:

Indirizzo:

Città:

CAP: Prov.:

Tel.:

Cell.

Fax:

E-mail:

I dati forniti sono trattati nel rispetto della normativa sulla privacy (D.Lgs 196/2003) e consentono di essere informati sulle iniziative della Fast.

Se desidera essere cancellato dall'indirizzario barri la casella

Firma:

Data:

Informazioni utili

Sede

Centro Congressi Fast, P.le R. Morandi 2
(adiacenze P.za Cavour), 20121 Milano.

Mezzi pubblici

La Fast promuove la mobilità intelligente per facilitare gli spostamenti riducendo l'inquinamento da traffico. Invita pertanto ad utilizzare i mezzi pubblici per raggiungere la sede dell'incontro: MM3 gialla fermata Turati o Montenapoleone; MM1 rossa fermata Palestro; Bus 94 e 61 fermata Cavour; Tram 1 e 2 fermata Cavour.

Partecipazione

La partecipazione alla giornata è gratuita. Per motivi organizzativi si chiede di formalizzare l'iscrizione, tramite la scheda allegata, entro il 30 gennaio 2009.

Per informazioni

Segreteria Fast

P.le R. Morandi, 2

20121 Milano

tel. 02 77790.308, fax 02 782485

manuela.bergami@fast.mi.it

Enerprise Europe Network

è la più importante rete europea a supporto delle imprese, in particolare PMI. Con più di 500 organizzazioni presenti in oltre 40 paesi, la rete aiuta le aziende minori a promuovere nuovi prodotti e ad accedere a nuovi mercati, informandole circa le attività e le opportunità offerte dall'UE. La rete è presente in Lombardia e in Emilia Romagna attraverso il consorzio SIMPLER di cui, oltre a FAST, fanno parte: Cestec, ASTER, CCIAA di Milano, Camera di Commercio di Ravenna, Alintec e Unioncamere Emilia Romagna.

Per maggiori informazioni: www.enterprise-europe-network.ec.europa.eu.



Neither the European Commission nor any person acting on behalf of the European Commission is responsible for the use which might be made of the information contained herein. The views in this publication are those of the author and do not necessarily reflect the policies of the European Commission.



Le strategie di uscita negli accordi di partecipazione in imprese high tech

Seminario
Milano, Centro Congressi Fast
4 febbraio 2009



L'Europa alla portata della vostra impresa.



Servizi per l'innovazione e la competitività delle imprese in Lombardia e in Emilia Romagna



Fondata nel 1897

